



Bank Polski



Local Content

Praktyczny przewodnik dla przedsiębiorstw

cz. 3.

Local Content a Prawo Zamówień Publicznych

energiatransformacji.pl

Maj 2026

Zastrzeżenie

Materiał ma charakter wyłącznie informacyjny. Nie stanowi porady prawnej ani opinii prawnej. Nie zastępuje analizy prawnej konkretnego postępowania o udzielenie zamówienia, dokumentów zamówienia ani regulaminu zakupowego danego zamawiającego.



Bank Polski

Punkt wyjścia: Prawo Zamówień Publicznych a kryterium ceny

Prawo zamówień publicznych nie ustanawia obowiązku wyboru oferty najtańszej. Ustawa przewiduje wybór oferty najkorzystniejszej, którą określa się na podstawie kryteriów oceny ofert wskazanych w dokumentach zamówienia. Kryteria te mogą obejmować cenę lub koszt – ale mogą też obejmować kryteria jakościowe: parametry techniczne, organizację, kwalifikacje personelu, aspekty środowiskowe, społeczne lub innowacyjne. Wybór oparty wyłącznie na cenie nie wynika z wymogu ustawy – wynika z decyzji zamawiającego.

Jednocześnie PZP ustanawia granice, których zamawiający nie może przekroczyć niezależnie od przyjętych kryteriów. Jedną z tych granic jest zakaz dyskryminacji bezpośredniej: zamawiający nie może w dokumentach zamówienia wymagać, aby wykonawca był polską firmą, miał siedzibę w Polsce lub zatrudniał pracowników polskiej narodowości. Takie kryterium naruszałoby zasadę równego traktowania i swobodę świadczenia usług w UE.

Zakres stosowania PZP

PZP nie obowiązuje jednakowo wszystkich zamawiających i wszystkich zamówień. Zakres stosowania ustawy zależy od statusu zamawiającego i rodzaju zamówienia. Dlatego ocenę zawsze zaczyna się od ustalenia trzech rzeczy: kto jest zamawiającym, jaki jest rodzaj zamówienia i jaka jest jego wartość.

Trzy dokumenty – trzy różne funkcje i zakresy

W dyskusji o Local Content regularnie miesza się trzy dokumenty o różnej randze prawnej i różnym zakresie. Rozróżnienie między nimi jest warunkiem poprawnej analizy.

Dokument	Ranga i podstawa prawna	Zakres stosowania
Prawo zamówień publicznych (PZP) Ustawa z 11.09.2019 r. (Dz.U. 2024.1320 t.j.)	Ustawa – akt prawa powszechnie obowiązującego. Implementacja dyrektyw UE 2014/24 i 2014/25.	Zamówienia klasyczne co do zasady od 130 000 zł. Zamówienia sektorowe od progów unijnych. Zamówienia obronne od progów unijnych.
Polityka Zakupowa Państwa 2026-2029 Uchwała Rady Ministrów z 31.03.2026 r.	Dokument strategiczny rządu. Nie zmienia treści PZP ani innych ustaw.	Zamówienia publiczne wszystkich zamawiających objętych PZP. Wartość rynku objętego Polityką: ok. 587 mld zł rocznie, ponad 16% PKB.
Kodeks Dobrych Praktyk MAP Ogłoszony 9.04.2026 r.	Rekomendacje Ministerstwa Aktywów Państwowych. Soft law – brak sankcji ustawowych za niestosowanie.	Zamówienia spółek z udziałem Skarbu Państwa niepodlegające PZP: zamówienia sektorowe poniżej progów unijnych oraz zamówienia ustawowo wyłączone z PZP.

Trzy obszary zakupowe spółek z udziałem Skarbu Państwa

Spółki z udziałem Skarbu Państwa działające jako zamawiający sektorowi prowadzą zakupy w trzech odrębnych obszarach prawnych. Każdy z nich rządzi się innymi zasadami.

Obszar	Kiedy obowiązuje	Co reguluje zamówienie
Zamówienia sektorowe objęte PZP	Wartość równa lub wyższa od progu unijnego: 1 861 920 zł (dostawy i usługi) lub 23 291 240 zł (roboty budowlane) w latach 2026–2027.	Ustawa PZP: zasady równego traktowania, przejrzystości, proporcjonalności i niedyskryminacji. Dyrektywa 2014/25/UE.
Zamówienia sektorowe poniżej progów unijnych	Wartość niższa od progu unijnego. PZP co do zasady nie stosuje się.	Regulaminy wewnętrzne zamawiającego. Kodeks Dobrych Praktyk MAP – jako rekomendacja dla spółek SP.
Zamówienia ustawowo wyłączone z PZP	Określone kategorie zamówień sektorowych niezależnie od wartości (art. 363–365 PZP).	Regulaminy wewnętrzne, zasady ładu korporacyjnego, nadzór właścicielski. Kodeks Dobrych Praktyk MAP.

Obszar pierwszy: zamówienia sektorowe objęte PZP

W postępowaniach objętych PZP zamawiający jest związany zasadami równego traktowania, niedyskryminacji, przejrzystości i proporcjonalności. Kryterium narodowości wykonawcy, kraju jego siedziby lub miejsca produkcji jest niedopuszczalne. Ustawa przewiduje jednak kilka mechanizmów, które zamawiający może zastosować – pod warunkiem że są obiektywne, proporcjonalne i powiązane z przedmiotem zamówienia.

Mechanizm 1: kryteria jakościowe i pozacenowe (art. 242 PZP)

Ustawa pozwala oceniać oferty według ceny lub kosztu, a także według kryteriów jakościowych: parametrów technicznych, organizacji realizacji, kwalifikacji personelu, aspektów środowiskowych, społecznych i innowacyjnych. Katalog jest otwarty – zamawiający może stosować inne kryteria, o ile są powiązane z przedmiotem zamówienia.

Przykład kryterium jakościowego	Uzasadnienie powiązania z przedmiotem zamówienia	Warunek legalności
Czas reakcji serwisowej	Wpływa na ciągłość działania infrastruktury po zakończeniu dostawy lub budowy.	Kryterium musi być mierzalne, weryfikowalne i powiązane z charakterem zamówienia np. serwis urządzeń krytycznych.
Koszt cyklu życia (TOTEX)	Umożliwia ocenę całkowitego kosztu posiadania, nie tylko ceny zakupu.	Metodologia obliczania musi być opisana w dokumentach zamówienia i możliwa do zweryfikowania.
Ślad środowiskowy transportu	Związany z polityką klimatyczną i emisyjnością łańcucha dostaw.	Musi być wyrażony w jednostkach mierzalnych i dotyczyć realizacji konkretnego zamówienia.
Dostępność serwisu i wsparcia technicznego	Zapewnia utrzymanie gotowości operacyjnej po zakończeniu umowy na dostawę.	Wymagania dotyczące dostępności muszą być proporcjonalne do charakteru i wartości zamówienia.
Kwalifikacje i doświadczenie personelu	Weryfikuje zdolność wykonawcy do realizacji specyficznych wymagań technicznych.	Wymagania kadrowe muszą być uzasadnione złożonością i specyfiką zamówienia.

Kryteria jakościowe mogą w praktyce faworyzować wykonawców posiadających realne zaplecze operacyjne na miejscu realizacji zamówienia, ale nie jest to ich celem ani warunkiem legalności. Celem jest ocena oferty pod kątem jakości realizacji zamówienia. Efekt rynkowy zależy od struktury rynku.

Mechanizm 2: preferencja unijna w zamówieniach sektorowych na dostawy (art. 393 PZP)

Art. 393 PZP to instrument ograniczony wyłącznie do zamówień sektorowych na dostawy. Nie dotyczy usług ani robót budowlanych. Mechanizm nie eliminuje wykonawców z państw trzecich, dotyczy produktów, nie firm.

Jeżeli zamawiający sektorowy przewidział to w ogłoszeniu lub specyfikacji warunków zamówienia, może: (1) odrzucić ofertę, w której udział produktów z państw UE lub państw objętych odpowiednimi umowami handlowymi nie przekracza 50% wartości oferty; (2) przy ofertach równoważnych dać pierwszeństwo tej z wyższym udziałem produktów z UE, pod warunkiem że różnica cenowa między ofertami nie przekracza 3%.

Granice art. 393 PZP

Mechanizm stosuje się wyłącznie gdy: zamawiający jest zamawiającym sektorowym; zamówienie dotyczy dostaw (nie usług ani robót); zamawiający przewidział zastosowanie przepisu w ogłoszeniu lub SWZ. Art. 393 PZP nie stanowi podstawy do tworzenia preferencji dla polskich firm ani dla produktów wyłącznie polskiego pochodzenia, dotyczy produktów z UE i państw traktowanych równoważnie.

Mechanizm 3: podział zamówienia na części (art. 91 PZP)

Zamawiający może podzielić zamówienie na odrębne części i przeprowadzić dla każdej osobne postępowanie. Podział jest decyzją zamawiającego – ustawa nie nakazuje ani nie zakazuje podziału.

W zamówieniach klasycznych zamawiający musi uzasadnić w dokumentach zamówienia, dlaczego nie dokonał podziału na części (art. 91 ust. 2 PZP).

W zamówieniach sektorowych art. 362 PZP wyłącza stosowanie art. 91 ust. 2 – zamawiający sektorowy nie ma obowiązku uzasadniania braku podziału.

Podział może dotyczyć zakresu funkcjonalnego, technicznego, geograficznego lub czasowego. Każda część stanowi odrębne zamówienie z odrębnym postępowaniem, co może zmienić dostępność zamówienia dla firm o różnej wielkości i specjalizacji.

Mechanizm 4: system kwalifikowania wykonawców (art. 371 PZP)

Zamawiający sektorowy może ustanowić system kwalifikowania wykonawców. System polega na tworzeniu i prowadzeniu wykazu wykonawców, którzy spełnili określone warunki: posiadają wymagane kompetencje, doświadczenie, certyfikaty, sytuację finansową i zdolność wykonawczą.

Wykonawca ubiegający się o wpis do systemu przechodzi formalną ocenę. Zamawiający zaprasza do składania ofert lub wniosków o dopuszczenie wyłącznie wykonawców wpisanych do systemu. Warunki kwalifikacji muszą być obiektywne, niedyskryminacyjne i proporcjonalne do zakresu zamówień objętych systemem.

Mechanizm 5: wstępne konsultacje rynkowe (art. 84 PZP)

Przed wszczęciem postępowania zamawiający może prowadzić wstępne konsultacje rynkowe. Ich celem jest przygotowanie zamówienia: zebranie informacji o dostępnych rozwiązaniach, możliwościach rynku, ryzykach i standardach technicznych. Udział w konsultacjach jest dobrowolny i nie przesądza o dopuszczeniu do postępowania.

Wstępne konsultacje rynkowe zastąpiły w aktualnej ustawie dawny dialog techniczny, który funkcjonował w poprzedniej ustawie PZP z 2004 r. Terminy te nie są synonimami – aktualną podstawą prawną jest art. 84 PZP.

Zamawiający stosujący wstępne konsultacje ma obowiązek zapewnienia, że ich przeprowadzenie nie zakłóci konkurencji. Jeżeli wykonawca brał udział w konsultacjach, zamawiający może go dopuścić do postępowania po zastosowaniu środków zapewniających równe traktowanie wszystkich uczestników.

Pięć mechanizmów – podsumowanie		
Kryteria jakościowe (art. 242 PZP)	Ocena ofert według cech innych niż cena: jakość, środowisko, organizacja, kwalifikacje.	Muszą być obiektywne, proporcjonalne i powiązane z przedmiotem zamówienia.
Preferencja unijna (art. 393 PZP)	Możliwość odrzucenia ofert z przewagą produktów spoza UE w dostawach sektorowych.	Wyłącznie dostawy sektorowe. Musi być przewidziana w ogłoszeniu lub SWZ.
Podział na części (art. 91 PZP)	Odrębne postępowania dla wydzielonych pakietów zamówienia.	Decyzja zamawiającego. Zamawiający sektorowy bez obowiązku uzasadnienia braku podziału.
System kwalifikowania (art. 371 PZP)	Wykaz prekwalifikowanych wykonawców spełniających warunki udziału.	Wyłącznie zamawiający sektorowi. Warunki muszą być niedyskryminacyjne.
Wstępne konsultacje rynkowe (art. 84 PZP)	Dialog z rynkiem przed wszczęciem postępowania w celu przygotowania zamówienia.	Muszą być prowadzone tak, by nie zakłócać konkurencji.

Obszar drugi: zamówienia sektorowe poniżej progów unijnych

Zamówienia sektorowe, których wartość jest niższa od progu unijnego (1 861 920 zł dla dostaw i usług lub 23 291 240 zł dla robót budowlanych w latach 2026-2027), są co do zasady udzielane poza reżimem PZP. Zamawiający sektorowy prowadzi takie zakupy na podstawie własnych regulaminów wewnętrznych.

Regulaminy wewnętrzne nie muszą odwzorowywać procedur PZP. Zamawiający może swobodniejształtować kryteria, tryb wyboru oferty, warunki udziału i zasady oceny. Swoboda ta nie jest jednak nieograniczona: obowiązują zasady ładu korporacyjnego, nadzoru właścicielskiego, racjonalności gospodarczej i wewnętrzne procedury danego zamawiającego.

Ważne ograniczenie zakresu tej zasady

Zasada ta dotyczy wyłącznie zamawiających sektorowych. Zamówienia klasyczne udzielane przez zamawiających publicznych (gminy, uczelnie, szpitale, agencje rządowe) podlegają PZP już od 130 000 zł niezależnie od progów unijnych. Wartość progu unijnego jest irrelevantna dla zakresu stosowania PZP w zamówieniach klasycznych.

Kodeks Dobrych Praktyk MAP działa właśnie w tym obszarze. Zawiera rekomendacje dla spółek z udziałem Skarbu Państwa dotyczące kształtu regulaminów wewnętrznych: zaliczek, płatności etapowych, krótszych terminów płatności, podziału zamówień na pakiety i organizacji dni dostawców. Stosowanie Kodeksu jest dobrowolne – jego postanowienia nie mają charakteru przepisów prawa.

Element regulaminu wewnętrznego	Co może przewidywać	Znaczenie dla struktury rynku
Podział zamówień na pakiety	Wydzielenie mniejszych, tematycznie lub geograficznie odrębnych zakresów.	Zmienia dostępność zamówień dla firm o różnej wielkości i specjalizacji.
Zaliczki	Częściowe finansowanie wykonawcy przed odbiorem.	Ogranicza wymagania dotyczące zdolności finansowej wykonawcy.
Płatności etapowe	Rozliczanie w trakcie realizacji zamówienia, nie tylko po odbiorze.	Wpływa na wymagania dotyczące finansowania kontraktu przez wykonawcę.
Krótsze terminy płatności	Terminy krótsze niż maksymalne przewidziane przez prawo.	Poprawia płynność finansową wykonawców i podwykonawców w łańcuchu.
Dni dostawców	Spotkania z potencjalnymi wykonawcami przed ogłoszeniem zamówienia.	Umożliwia zamawiającemu rozpoznanie rynku i poinformowanie firm o planach.

Obszar trzeci: zamówienia ustawowo wyłączone z PZP

Niektóre kategorie zamówień sektorowych są wyłączone z zakresu stosowania PZP niezależnie od wartości zamówienia. Wyłączenia te przewiduje Dział V PZP (zamówienia sektorowe, art. 362-398). Poniżej trzy najczęściej stosowane.

Kategoria wyłączenia	Podstawa prawna w aktualnym PZP	Warunki zastosowania
Zamówienia udzielane w celu odsprzedaży, najmu lub dzierżawy osobom trzecim	art. 363 PZP	Zamówienie musi być udzielane na potrzeby późniejszej odsprzedaży lub udostępnienia, nie do własnego użytku zamawiającego.
Zamówienia na dostawy energii, paliw gazowych lub ciepła do wytwarzania energii	art. 364 PZP	Dotyczy zamawiających prowadzących działalność w zakresie wytwarzania, przesyłu lub dystrybucji energii i paliw.
Zamówienia udzielane podmiotom powiązanym kapitałowo (in-house)	art. 365 PZP	Podmiot powiązany musi prowadzić co najmniej 80% działalności na rzecz zamawiającego lub podmiotów powiązanych z zamawiającym.

Wyłączenie z PZP nie oznacza braku jakichkolwiek zasad. Zamówienia wyłączone są prowadzone na podstawie regulaminów wewnętrznych zamawiającego. Obowiązują zasady ładu korporacyjnego, wymogi nadzoru właścicielskiego Skarbu Państwa i wewnętrzne procedury zakupowe danego podmiotu.

Polityka Zakupowa Państwa 2026-2029

Polityka Zakupowa Państwa 2026-2029 została przyjęta uchwałą Rady Ministrów 31 marca 2026 r. Jest dokumentem strategicznym, który wyznacza kierunki praktyki zakupowej w zamówieniach publicznych. Nie zmienia treści ustawy PZP ani żadnego innego aktu prawa powszechnie obowiązującego.

Rynek zamówień publicznych objętych Polityką obejmuje zamówienia warte ok. 587 mld zł rocznie, co stanowi ponad 16% PKB Polski.

Kierunek Polityki Zakupowej	Treść	Co wynika z tego w praktyce
Wzmocnienie MŚP i Test MŚP	Zamawiający powinni oceniać, czy konstrukcja postępowania nie eliminuje małych i średnich firm.	Obowiązek analizy przy każdym postępowaniu. Może skutkować podziałem na części lub obniżeniem wymagań finansowych.
Krótsze terminy płatności	Polityka rekomenduje stosowanie terminów nieprzekraczających 30 dni, a w określonych przypadkach 14 dni.	Rekomendacja, nie obowiązek ustawowy. Stosowanie zależy od decyzji zamawiającego.
Zaliczki i płatności częściowe	Zachęta do stosowania płatności w trakcie realizacji, nie tylko po odbiorze końcowym.	Możliwość, nie obowiązek. Zamawiający decyduje, czy i na jakich zasadach stosuje.
Wstępne konsultacje rynkowe	Zamawiający powinni rozmawiać z rynkiem przed przygotowaniem specyfikacji.	Konsultacje muszą być prowadzone tak, by nie zakłócały późniejszej konkurencji w postępowaniu.
Kryteria jakościowe i środowiskowe	Zachęta do oceny ofert według jakości, kosztu cyklu życia, innowacyjności i aspektów środowiskowych.	Wzmocnienie istniejącej praktyki bez zmiany przepisów ustawy.
Ograniczenie podmiotów spoza UE	Weryfikacja struktur właścicielskich w sektorach strategicznych i wrażliwych.	Obejmuje dodatkowe wymogi formalne w określonych kategoriach zamówień.

Charakter prawny Polityki Zakupowej

Polityka Zakupowa Państwa to uchwała Rady Ministrów – nie ustawa. Nie tworzy praw ani obowiązków po stronie wykonawców. Zamawiający publiczni i sektorowi są adresatami jej rekomendacji, ale stosowanie Polityki jest uzależnione od indywidualnych decyzji każdego zamawiającego. W spółkach z udziałem Skarbu Państwa Minister Aktywów Państwowych dysponuje instrumentami nadzoru właścicielskiego, w tym KPI dla zarządów. W pozostałych zamawiających (samorządy, uczelnie, szpitale) Polityka nie jest poparta analogicznymi instrumentami egzekucji.

Kontekst europejski

Wszystkie mechanizmy omówione w tym materiale – kryteria jakościowe, preferencja unijna z art. 393, podział zamówień, systemy kwalifikowania wykonawców, wstępne konsultacje rynkowe – wynikają z dyrektyw unijnych lub są z nimi zgodne. Dyrektywa 2014/25/UE, regulująca zamówienia sektorowe, przewiduje wszystkie te instrumenty wprost.

Na poziomie europejskim trwa dyskusja o wzmocnieniu odporności łańcuchów dostaw i ograniczeniu zależności od dostaw strategicznych z państw trzecich. Elementy tej dyskusji obejmują: Europejską Strategię Bezpieczeństwa Gospodarczego (2023), raport Draghiego o konkurencyjności UE (2024) oraz propozycje dotyczące preferencji dla produktów europejskich w zamówieniach publicznych.

Żaden z tych dokumentów nie zmienił dotychczas treści dyrektyw zamówieniowych UE. Obowiązujące zasady: równe traktowanie, niedyskryminacja, przejrzystość i proporcjonalność, pozostają niezmienione.

Granica między dopuszczalnym a niedopuszczalnym

Mechanizmy Local Content są zgodne z prawem UE, gdy: są neutralne pod względem narodowości, obiektywnie uzasadnione, proporcjonalne do celu i powiązane z przedmiotem zamówienia. Mechanizmy Local Content naruszają prawo UE, gdy: wprost lub de facto uprzywilejowują wykonawców ze względu na kraj pochodzenia lub siedzibę, bez obiektywnego uzasadnienia wynikającego z przedmiotu zamówienia. Ocena każdego konkretnego mechanizmu wymaga analizy indywidualnego przypadku.

Znaczenie dla firm ubiegających się o zamówienia

Zmiany opisane w tym materiale wpływają na strukturę rynku zamówień i warunki, na jakich firmy uczestniczą w postępowaniach. Poniższa tabela przedstawia te zmiany i ich konsekwencje.

Zmiana w praktyce zakupowej	Co to oznacza dla uczestników rynku
Szersze stosowanie kryteriów jakościowych	Ocena ofert obejmuje więcej wymiarów niż cena. Znaczenie zyskują udokumentowane kompetencje, referencje, zdolność serwisowa i jakość techniczna.
Podział zamówień na mniejsze pakiety	Zamówienia o węższym zakresie mogą być dostępne dla firm, które nie dysponują zdolnością do realizacji całych kontraktów EPC.
Wstępne konsultacje rynkowe przed postępowaniem	Firmy mogą przekazać zamawiającemu informacje o możliwościach rynku i ograniczeniach technicznych przed zamknięciem specyfikacji.
Systemy kwalifikowania wykonawców w zamówieniach sektorowych	Wpisanie do systemu kwalifikacji jest warunkiem zaproszenia do składania ofert. Ocena odbywa się przed konkretnym postępowaniem.
Regulaminy wewnętrzne spółek sektorowych poniżej progów unijnych	Warunki zakupu nie wynikają z PZP, lecz z regulaminów wewnętrznych danej spółki. Regulaminy mogą różnić się między zamawiającymi.
Warunki płatności i wymagania gwarancyjne	Stosowane warunki płatności i wymagania gwarancyjne wpływają na wymagania finansowe stawiane wykonawcom i podwykonawcom.

Podsumowanie: trzy obszary, pięć mechanizmów

Obszar	Podstawa prawna	Dostępne instrumenty
Zamówienia sektorowe objęte PZP (wartość $\geq$ próg unijny)	Ustawa PZP, Dyrektywa 2014/25/UE	Kryteria jakościowe (art. 242), preferencja unijna w dostawach (art. 393), podział na części (art. 91), system kwalifikowania (art. 371), wstępne konsultacje rynkowe (art. 84).
Zamówienia sektorowe poniżej progów unijnych	Regulaminy wewnętrzne zamawiającego, rekomendacje Kodeksu MAP	Swobodne kształtowanie kryteriów, podział na pakiety, zaliczki, płatności etapowe, krótsze terminy płatności, dni dostawców – zgodnie z regulaminem wewnętrznym.
Zamówienia wyłączone z PZP (art. 363-365 PZP)	Regulaminy wewnętrzne, ład korporacyjny, rekomendacje Kodeksu MAP	Jak wyżej, z uwzględnieniem specyfiki poszczególnych kategorii wyłączeń.

Zasady niezmiennie we wszystkich obszarach

Niezależnie od obszaru zakupowego obowiązują: zakaz dyskryminacji bezpośredniej ze względu na narodowość lub kraj siedziby wykonawcy (w zamówieniach objętych PZP wynika to z ustawy i dyrektyw; poza PZP z ogólnych zasad prawa UE i zobowiązań traktatowych); wymóg obiektywnego i proporcjonalnego uzasadnienia stosowanych kryteriów; zasady ładu korporacyjnego i nadzoru właścicielskiego w spółkach z udziałem Skarbu Państwa.

Źródła i dokumenty

Ustawa z 11 września 2019 r. – Prawo zamówień publicznych, t.j. Dz.U. 2024 poz. 1320, z późn. zm. W szczególności: art. 84 (wstępne konsultacje rynkowe); art. 91 (podział na części); art. 242 (kryteria oceny ofert); art. 362-398 (zamówienia sektorowe); art. 363 (odsprzedaż); art. 364 (energia i paliwa); art. 365 (podmioty powiązane); art. 371 (systemy kwalifikowania); art. 393 (preferencja unijna w dostawach).

Dyrektywa 2014/25/UE Parlamentu Europejskiego i Rady z 26 lutego 2014 r. w sprawie udzielania zamówień przez podmioty działające w sektorach gospodarki wodnej, energetyki, transportu i usług pocztowych.

Dyrektywa 2014/24/UE Parlamentu Europejskiego i Rady z 26 lutego 2014 r. w sprawie zamówień publicznych (dyrektywa klasyczna).

Rada Ministrów, Polityka Zakupowa Państwa na lata 2026-2029, uchwała nr 101 Rady Ministrów z 31 marca 2026 r.

Ministerstwo Aktywów Państwowych, Dobre Praktyki w zakresie zwiększenia przez spółki z udziałem Skarbu Państwa udziału komponentu krajowego, 9 kwietnia 2026 r.

Powiązane materiały z tej serii

Odcinek 01: Co to jest Local Content? – Definicja, kontekst globalny, inauguracja projektu, skala inwestycji.

Odcinek 02: Jak działa Local Content? – Pięć narzędzi systemu: Kodeks, kryteria krajowości, pomiar GUS, KPI, pełnomocnicy.

Odcinek 04: Co Local Content oznacza dla mojej firmy? – Łańcuch dostaw TIER 1/2/3, efekt kaskadowy, narzędzia kontraktowe.

Odcinek 05: Jak przygotować firmę do Local Content? – Praktyczna checklista dziesięciu kroków.

Odcinek 06: Jak sfinansować udział firmy w Local Content? – Bariery finansowe i instrumenty: gwarancje, kredyty, faktoring, leasing, BGK, KUKE.

ergiatransformacji.pl

Materiał dodatkowy do serii wideo „Local Content – praktyczny przewodnik dla przedsiębiorstw”